



プレジデントアカデミー

---

# AirCourse 活用ガイド

---

How to use “AirCourse” for learning  
PRESIDENT ACADEMY

# 経営の12分野のツールを 上手に使って学び、 経営をアップグレードしよう！

## はじめに

### 経営の12分野を学び始める前に「浜口隆則の今週のヒント」を視聴しよう！

経営の12分野を学び始める前に、「浜口隆則の今週のヒント」の映像をご視聴いただくと、より効果的に学んでいただけます。



今週のヒント『成功し続ける社長は、なぜ学び続けるのか?』  
eラーニング：オリジナル



今週のヒント『会社は守りが9割』  
eラーニング：オリジナル



今週のヒント『~President Myopia a~社長の近視眼』  
eラーニング：オリジナル



今週のヒント『「こだわり」と「ビジネス」を両立させるために考える (2つの市場)』  
eラーニング：オリジナル



今週のヒント『経営戦略とは?』  
eラーニング：オリジナル



今週のヒント『すべての事象からヒントを得て成功し続ける3つのステップ』  
eラーニング：オリジナル



今週のヒント『~最も不幸な失敗をしないために~理想を掲げよう Utopia of your company』  
eラーニング：オリジナル

## 「浜口隆則の今週のヒント」を検索する方法

以下の手順で「浜口隆則の今週のヒント」を検索いただけます。

- ① 左メニューからコースを選択
- ② タグをクリック
- ③ タグのリストを下にスクロールさせて、「浜口隆則」の今週のヒントを✓



## 【経営の12分野ツールの学習基本パターン】

経営の12分野ツールは、以下の流れで学びを進めると、最小の時間で最大の成果が得られます。



## 【経営の12分野の構成と12のテーマ】

経営の12分野を構成する12のテーマとその分類は、右図のような内容となっています。各動画視聴の際にご参照の上で活用ください。



## AirCourseで各テーマごとに「基本編」と「応用編」を検索する方法

以下の手順で、各テーマごとの「基本編」と「応用編」を一度に検索いただけます。

- ① 左メニューからコースを選択します
- ② 検索窓へ学習したい経営の12分野のテーマ名を入力します
- ③ 検索ボタンを押下します



## 1. 「ミッション」の学び方

1

 AirCourse 経営の12分野【基本編】



「ミッション」

2

 AirCourse 経営の12分野【応用編】



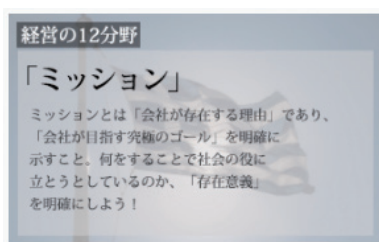
【ミッション】『今週の  
ヒント：「ミッション」  
社内浸透4ステップ!』  
eラーニング：オリジナル



【ミッション】『今週の  
ヒント：「ミッション」  
ブラッシュアップ術!』  
eラーニング：オリジナル

3

Bukiko 企業変革事例集



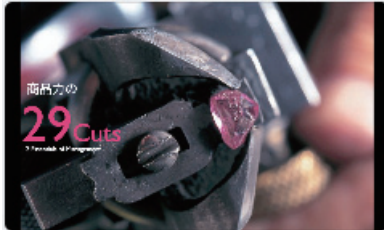
「ミッション」



## 2. 「商品力の29Cuts」の学び方

1

### AirCourse 経営の12分野【基本編】



#### 「商品力の29Cuts」

2

### AirCourse 経営の12分野【応用編】



【商品力の29Cuts】  
『今週のヒント：困りごとマラソン100 完走に向けた7つのストレッチ！』



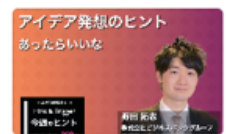
【商品力の29Cuts】  
『今週のヒント：“質的転換”～本来、起こせて良い変化～』



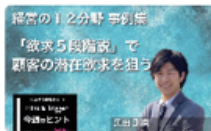
【商品力の29Cuts】  
『今週のヒント：リーンスタートアップ「顧客開発モデル」』



【商品力の29Cuts】  
『今週のヒント：アイデア発想のヒント～過去から未来を予測する～』



【商品力の29Cuts】  
『今週のヒント：アイデア発想のヒント～あったらいいな～』



【商品力の29Cuts】  
『今週のヒント：経営の12分野 事例集～「欲求5段階説」で顧客の潜在欲求を狙う～』



【商品力の29Cuts】  
『今週のヒント：顧客との共創で価値を生み出す～サービス・ドミナンス・ロジック～』



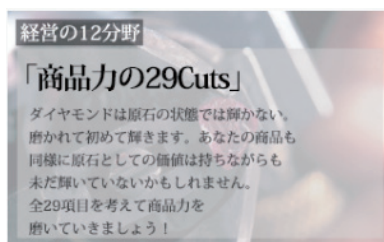
【商品力の29Cuts】  
『今週のヒント：経営の12分野 事例集～「1番化」で商品力を高める7つの切り口～』



【商品力の29Cuts】  
『今週のヒント：The Case～商品力：ネジザウルス～』

3

### Bukiko 企業変革事例集



#### 「商品力の29Cuts」

### 3. 「ポジショニング」の学び方

1

#### AirCourse 経営の12分野【基本編】



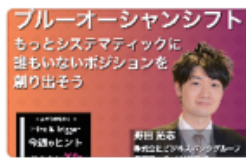
「ポジショニング」

2

#### AirCourse 経営の12分野【応用編】



【ポジショニング】  
『今週のヒント：「ポジショニング」に向け思い込みの鎖を断ち切ろう！』



【ポジショニング】  
『今週のヒント：ブルーオーシャンシフト もっとシステムティックに誰もいないポジションを創り出そう』



【ポジショニング】  
『今週のヒント：ブルーオーシャン戦略 誰もいないポジションを創り出そう』



【ポジショニング】  
『今週のヒント：ロングテールで、競争のない唯一無二の存在になる』



【商品力の29Cuts】  
『今週のヒント：The Case ~商品力：ネジザウルス~』

3

#### Bukiko 企業変革事例集

経営の12分野

「ポジショニング」

ポジショニングとは「市場における自社の存在位置を徹底的に考えること」です。多くの競合他社が存在する市場において自社商品の「相対価値」を把握し、それを生み出していく活動です。ポジショニングを徹底的に考えていきましょう！

「ポジショニング」

## 4. 「ブランディング」の学び方

1

 AirCourse 経営の12分野【基本編】



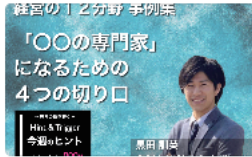
「ブランディング」

2

 AirCourse 経営の12分野【応用編】



【ブランディング】『今週のヒント：【一貫性をつくる】絞って、積み重ねを考えよう！』



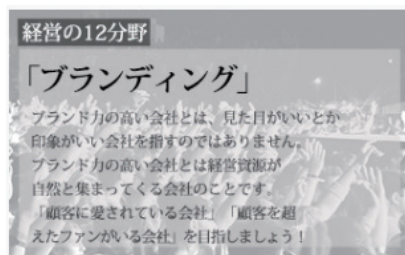
【ブランディング】『今週のヒント：経営の12分野 事例集～「〇〇の専門家」になるための4つの切り口～』



【ブランディング】『今週のヒント：The Case ～ブランディング：レッドブル～』

3

Bukiko 企業変革事例集



「ブランディング」

## 5. 「集客力」の学び方

1

 AirCourse 経営の12分野【基本編】



「集客力」

2

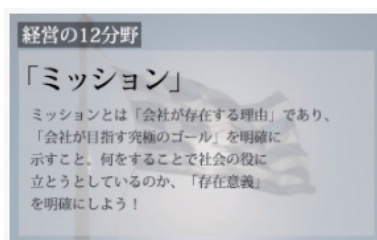
 AirCourse 経営の12分野【応用編】



『今週のヒント：The Case ~集客力：伝わる工夫~』

3

Bukiko 企業変革事例集



「集客力」

## 6. 「見込客フォロー」の学び方

1

 AirCourse 経営の12分野【基本編】



「見込客フォロー」

2

 AirCourse 経営の12分野【応用編】



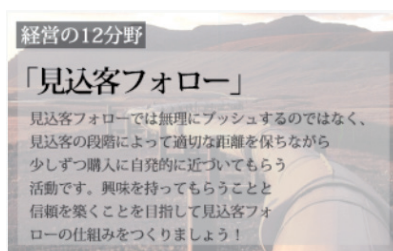
【見込客フォロー】『今週のヒント：ニュースレターを実践しよう!』



『今週のヒント：The Case ～見込客フォロー：サンキューレターの設計～』

3

Bukiko 企業変革事例集



「見込客フォロー」



## 7. 「サイレントセールス」の学び方

### 1 AirCourse 経営の12分野【基本編】



#### 「サイレントセールス」

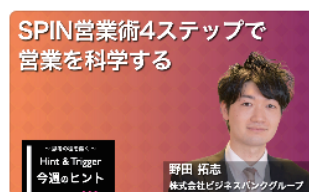
### 2 AirCourse 経営の12分野【応用編】



【サイレントセールス】  
『今週のヒント：実践シナリオ営業「営業の型をつくる」』



『今週のヒント：The Case ~サイレントセールス：Tool Pool~』

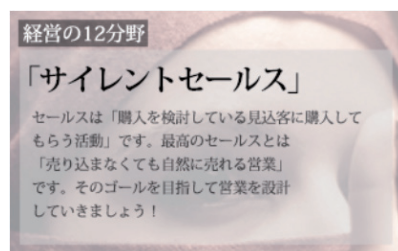


【サイレントセールス】  
『今週のヒント：SPIN営業術4ステップで営業を科学する』



【サイレントセールス】  
『今週のヒント：「営業の生産性向上」に必要な2つのポイント』

### 3 Bukiko 企業変革事例集



#### 「サイレントセールス」



## 8. 「CLVマネジメント」の学び方

### 1 AirCourse 経営の12分野【基本編】

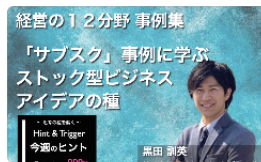


#### 「CLVマネジメント」

### 2 AirCourse 経営の12分野【応用編】



【CLVマネジメント】  
『今週のヒント：顧客進化を考える「3つのポイント」』



【CLVマネジメント】  
『今週のヒント：経営の12分野 事例集～「サブスク」事例に学ぶストック型ビジネスアイデアの種～』



【CLVマネジメント】  
『今週のヒント：サブスクの落とし穴を回避せよ！⑤ 永遠のベータ版』



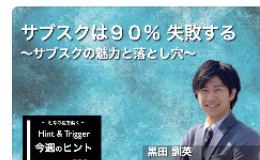
【CLVマネジメント】  
『今週のヒント：サブスクの落とし穴を回避せよ！④ サブスクのP/L』



【CLVマネジメント】  
『今週のヒント：サブスクの落とし穴を回避せよ！② 独自の顧客データ収集』



【CLVマネジメント】  
『今週のヒント：サブスクの落とし穴を回避せよ！① 目指すべきゴール』



【CLVマネジメント】  
『今週のヒント：サブスクは90% 失敗する～サブスクの魅力と落とし穴～』



【CLVマネジメント】  
『今週のヒント：サブスクの落とし穴を回避せよ！③ サブスクのKPI』

### 3 Bukiko 企業変革事例集



#### 「CLVマネジメント」

## 9. 「経理・財務」の学び方

1

### AirCourse 経営の12分野【基本編】



「経理・財務」

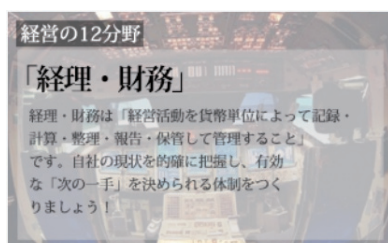
2

### AirCourse 経営の12分野【応用編】

※ 現在準備中につき「経理・財務」の「AirCourse 経営の12分野【応用編】」に該当する動画はありません。「基本編」と「事例集」をご利用ください。

3

### Bukiko 企業変革事例集



「経理・財務」

## 10. 「チームビルディング」の学び方

1

### AirCourse 経営の12分野【基本編】



#### 「チームビルディング」

2

### AirCourse 経営の12分野【応用編】



【チームビルディング】  
『今週のヒント：今どき若手新人社員の「メンテナンス」3つの提言！』



【チームビルディング】  
『今週のヒント：今どき若手新人社員の「採用」3つの提言！』



【チームビルディング】  
『今週のヒント：Credo（クレド）づくりの3つのステップ』



【チームビルディング】  
『今週のヒント：今どき若手新人社員の「育成」3つの提言！』



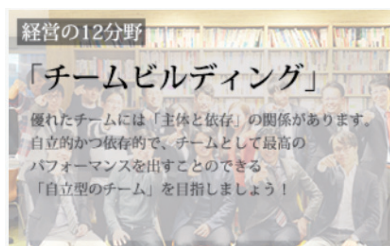
【チームビルディング】  
『今週のヒント「社員に響く」スローガンメッセージを作る3つのポイント！』



【チームビルディング】  
『今週のヒント：人材育成の「基本」を知る！』

3

### Bukiko 企業変革事例集



#### 「チームビルディング」

## 11. 「仕組み化」の学び方

1

 AirCourse 経営の12分野【基本編】



「仕組み化」

2

 AirCourse 経営の12分野【応用編】



【仕組み化】『今週のヒント：IT活用による社内の「仕組み化」正しい取り組みチェック①』



【仕組み化】『今週のヒント：IT活用による社内の「仕組み化」正しい取り組みチェック②』



【仕組み化】『今週のヒント：IT活用による社内の「仕組み化」正しい取り組みチェック③』

3

Bukiko 企業変革事例集

経営の12分野

「仕組み化」

成功する経営者は、水を汲みに行くのが速い、  
成功し続ける経営者は、井戸を掘るのが速い。  
この2人の経営者にある決定的な差は、  
「仕組み化の発想」。成功し続ける  
ために、「仕組み化」の発想を持とう！

「仕組み化」





## 12. 「投資とリスクマネジメント」の学び方

### 1 AirCourse 経営の12分野【基本編】



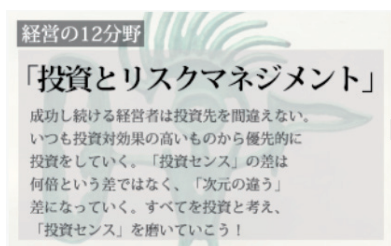
「投資とリスクマネジメント」

### 2 AirCourse 経営の12分野【応用編】



今週のヒント：『The Case ~投資とリスクマネジメント：サイゼリアの強さの秘密~』

### 3 Bukiko 企業変革事例集



「投資とリスクマネジメント」



# PRESIDENT ACADEMY

「経営」と「社長の仕事」が学べる＜社長の学校＞